



SAMEN WERKEN AAN GROEI

## **Honeywell Systems Group: Systems Integrators Programma**

# Nieuwe uitdagingen, nieuwe kansen



We leven in een tijd die uitdagingen biedt. Om te kunnen overleven en te gedijen moeten ondernemingen zich aanpassen. Maar hoe?

Ook de beveiligingsindustrie maakt grote veranderingen door. Systemen ontwikkelen zich van analoog naar digitaal, toepassingen slaan een brug tussen fysieke en logische beveiliging, en ondernemingen hanteren een holistische benadering van hun beveiliging (met meer betrokkenheid van de IT-afdeling).

**We zullen snel en positief moeten reageren op deze veranderingen; en dat moeten we samen doen.** Daarom heeft de Honeywell Systems Group een nieuw programma ontwikkeld voor system integrators. Dit is ontworpen om:

- **Nieuwe zakelijke kansen te genereren** – door onze sterke punten, vaardigheden en ervaring te combineren, kunnen we uitdagingen omzetten in veelbelovende nieuwe kansen.
- **Nieuwe groei te stimuleren** – door nauw met u samen te werken, kunnen we u helpen uw verkoop- en marketingcapaciteit te versterken en uw winst te verhogen.
- **Nieuwe relaties met klanten op te bouwen** – door gezamenlijke marketinginitiatieven, aangevuld met ons wereldwijde netwerk en ons uitgebreide klantenbestand, kunt u relaties aangaan met nieuwe klanten en bestaande relaties versterken.
- **Zakelijke relaties te ondersteunen** – dankzij onze voortreffelijke klantenservice, versterkt door trainingssessies voor nieuwe producten en technologieën, en de zekerheid van technische ondersteuning, serviceondersteuning in het veld en de reparatie- en vervangingsprogramma's die Honeywell biedt.

Ons nieuwe programma wordt onderbouwd door het hoogste niveau van service en ondersteuning. Ons doel is u te helpen bij het realiseren en zelfs overtreffen van uw ondernemingsdoelstellingen.

# Wij nemen de tijd om het verschil te maken



Het Honeywell Systems Integrators Programma is opgezet op basis van uw behoeften. Het concentreert zich op de belangrijkste gebieden die u helpen een sterk concurrentievoordeel te krijgen. Wij zijn ervan overtuigd dat we een winnende formule hebben ontwikkeld, gebaseerd op een stevig, uit drie delen bestaand fundament van groei, ondersteuning en kennis.

## 1) Opleiden voor succes

Wij zetten ons in voor het ontwikkelen van uw kennis van onze producten en diensten, zodat dit uiteindelijk zowel uw vaardigheden als uw winstgevendheid versterkt.

De trainingsprogramma's van Honeywell staan bekend om hun relevantie en kwaliteit. We hebben het niveau ervan opnieuw verhoogd met de oprichting van Training Centres of Excellence (TCoE's) in Groot-Brittannië, Nederland en Duitsland. Elk TCoE beschikt over geavanceerde apparatuur en een comfortabele en aangename leeromgeving, en is uitgerust met de nieuwste Honeywell oplossingen.

Als Honeywell system integrator kunt u profiteren van:

- **Hulpbronnen:** U hebt met voorrang toegang tot onze faciliteiten en profiteert tevens van onze training op locatie die u de middelen biedt om onze beveiligingsoplossingen met maximale doelmatigheid in te zetten.
- **Een sterke kennis basis:** U kunt voordeel halen uit onze trainingsprogramma's voor trainers, zodat u zelf kenniscentra kunt opzetten binnen uw eigen team.
- **Nieuwe vaardigheden:** In enkele gevallen kunt ook in aanmerking komen voor ons eigen intensieve verkoop- en marketingtraining programma, om uw kracht op dit gebied te vergroten.



## 2) Helpen uw doelen te realiseren

We verzekeren u dat u altijd de best mogelijke hulpbronnen en expertise tot uw beschikking hebt.

Om dat te bereiken, hebben we geïnvesteerd in een speciaal technisch ondersteuningsteam van grote klasse. Zij zetten zich in om u – al dan niet op locatie – ondersteuningservice van de hoogste kwaliteit te bieden.

Als Honeywell system integrator kunt u profiteren van:

- **Ondersteuning:** U kunt met voorrang gebruik maken van ons technische ondersteuningsteam. Zij zorgen ervoor dat u uw klanten kunt helpen bij het behalen van maximaal rendement uit hun investering.
- **Een sterk concurrentievoordeel:** U krijgt de kans bètaversies te testen van vooruitstrevende nieuwe oplossingen van Honeywell. Dit stelt u in staat ons nieuwe aanbod als eerste op de markt te brengen. Ook krijgt u exclusief toegang tot afgeprijsde demonstratieproducten en materialen.
- **Klanttevredenheid en continuïteit van dienstverlening:** U hebt exclusief toegang tot het pakket programma's dat Honeywell biedt voor ondersteuning op locatie. Afhankelijk van het met u overeengekomen profiel bieden we u: een product-uitleenplan voor DVR's, service-uitwisseling, een geavanceerd vervangingsprogramma en een versneld reparatieproces.



### 3) De kracht geven om te groeien

We zullen nooit uit het oog verliezen dat ons succes afhangt van **uw succes** en dat uw groei ons helpt ook **te groeien**.

Daarom hebben we een pakket interessante marketinginitiatieven ontwikkeld die u helpen de groei van uw onderneming te bevorderen. We kunnen een reeks stimulerende evenementen organiseren, zoals Technogedagen, Dealdagen, evenementen om te netwerken binnen uw branche, enzovoort. Deze activiteiten zijn ontwikkeld om nieuwe ondernemingskansen te genereren, nieuwe zakelijke relaties op te bouwen en bestaande relaties te versterken.

Als Honeywell system integrator kunt u profiteren van:

- **Onze specialistische kennis:** Onze deskundige verkoopmedewerkers werken met u samen en denken met u mee bij het creëren van kansen in elke markt en sector. U kunt voordeel halen uit hun diepgaande vakkennis en ervaring bij het implementeren van complexere toepassingen.
- **Sturen van de markt vraag:** Wij brengen u kansen. Ons doorlopende programma van promotionele en communicatie activiteiten met consultants, eindgebruikers en verticale sectoren genereert uitstekende zakelijke mogelijkheden die we doorspelen naar de Honeywell system integrators.
- **Nieuwe zakelijke relaties:** U zult worden uitgenodigd voor relevante Honeywell 'Partner of Choice'-evenementen in Europa. Deze stellen u in staat relaties op te bouwen met andere systeemintegrators en met onze eigen senior managers en wereldwijde productteams.
- **Promoties en communicatie:** U zult tevens een aantal in het oog springende oplossingen en bureauartikelen, voorzien van het Honeywell logo, ontvangen voor uw kantoor en uw receptiebalie, zoals een plaquette, om ons samenwerkingsverband te promoten. Om u op de hoogte te houden van de nieuwste ontwikkelingen bij Honeywell ontvangt u onze E-nieuwsbrief met exclusieve informatie over producten, trainingen, belangrijke initiatieven, evenementen en acties.

# Het Honeywell Systems Integrators Programma

Het Systems Integrators Programma kent drie lidmaatschapsniveaus, waarbij leden in een hogere rang profiteren van een bijzonder grote diversiteit aan functies, voordelen en diensten:

## Niveau 1: Systems Integrator

Dit laagste lidmaatschapsniveau omvat:

### Marketinghulpmiddelen

- Systems Integrators Programmakit voor verkoop en marketing
- Kosteloos abonnement op onze E-nieuwsbrief
- Uitnodigingen voor Technoliedagen

### Opleidingshulpmiddelen

- Standaardpakketten voor technische ondersteuning en training
- Uitnodiging voor 'kennis' webinars

### Ondersteuningshulpmiddelen

- 10% korting op demonstratiekits
- Snelle respons bij reparatie van belangrijke producten via ons Service Exchange programma

## Niveau 2: Select Systems Integrator

Dit middelste lidmaatschapsniveau omvat alle voordelen van Niveau 1, PLUS:

### Marketinghulpmiddelen

- 1.0% jaarlijkse marketing ondersteuning subsidie bestemd voor overeengekomen marketing activiteiten zoals Dealer Day/Top Secret Security Briefing (TSSB) evenementen met uw klanten
- Focus op sales leads die gegenereerd zijn uit de Honeywell Trained Specifier Certification en andere programma's die leads genereren
- Ondersteuning voor PR kansen en case studies
- Een 'Select Systems Integrator' lidmaatschapsplaquette

### Opleidingshulpmiddelen

- Voorrang bij boekingen voor onze Training Centres of Excellence

### Ondersteuningshulpmiddelen

- 10% korting op service en ondersteuning op locatie
- 20% korting op demonstratiekits
- Snelle respons bij reparatie van belangrijke producten via de programma's 'Service Exchange' en 'Advanced Replacement'
- Automatische deelname aan het ACUIX™ en ACUIX™ ES Advanced Replacement Programma

## Niveau 3: Elite Systems Integrator

Dit is het hoogste lidmaatschapsniveau en biedt een bijzonder indrukwekkende dienstverlening. Het omvat alle voordelen van het Select lidmaatschap, PLUS:

### Marketinghulpmiddelen

- 1.5% jaarlijkse marketing ondersteuning subsidie bestemd voor overeengekomen marketing activiteiten zoals Dealer Day/Top Secret Security Briefing (TSSB) evenementen met uw klanten.
- Focus op sales leads die gegenereerd zijn via het Honeywell Trained Specifier Certification programma en andere programma's die leads genereren
- Uitnodigingen voor speciale Elite 'Partner of Choice'-evenementen
- Twee 'Elite Systems Integrator' lidmaatschapsplaquettes
- Een speciale 'pop-up' stand
- Prioriteit voor PR en case study kansen

### Opleidingshulpmiddelen

- Onbeperkt, gratis deelname aan, en voorrang bij, boeking van de TCoE-opleidingen
- Toegang tot Honeywell verkoop en marketing trainingsprogramma's

### Ondersteuningshulpmiddelen

- 20% korting op service en ondersteuning op locatie
- 30% korting op demonstratiekits
- Jaarlijks twee gratis bezoeken voor technische ondersteuning op locatie
- Automatische opname in het 'DVR uitleen' programma

# Voorwaarden voor lidmaatschap



Deelname kost u geen geld – het kost u slechts de toezegging voor een bloeiende samenwerking die u de volgende voordelen biedt:

- Nauwe samenwerking met Honeywell aan de groei van alle beveiligingsoplossingen
- Deelnemen aan verkoop- en marketinginitiatieven om nieuwe zakelijke kansen te creëren
- Succesvolle bedrijfsvoering en dienstverlening door kennis en opleiding
- Het hoogste niveau van leveringsbetrouwbaarheid, installatie, service en ondersteuning
- Het volgen van de Honeywell merkrichtlijnen (indien van toepassing)
- Zaken doen op het hoogste internationale niveau

Op onze beurt verplichten wij ons u te helpen met:

- **Uw onderneming naar een hoger niveau te brengen**
- **Uitdagende nieuwe ondernemingskansen te ontwikkelen**
- **Uw winstgevendheid te verhogen**

Wilt u hierover meer weten, neem dan contact op met een van onze Regionale Sales Managers voor een uitvoerig gesprek.

## Internationale contactgegevens

### Honeywell Security Group

Honeywell Systems Group

#### Groot-Brittannië

Aston Fields Road  
Whitehouse Industrial Estate  
Runcorn  
Cheshire  
WA7 3DL  
Tel: +44 (0)1928 754 028  
Fax: +44 (0)1928 701 063

Charles Avenue  
Burgess Hill  
West Sussex  
RH15 9UF  
Tel: +44 (0) 1444 251 180  
Fax: +44 (0) 1444 871 074  
[www.honeywell.com/security/uk](http://www.honeywell.com/security/uk)

#### Frankrijk

Immeuble Lavoisier  
Parc de Haute Technologie  
3-7, rue Georges Besse  
92160 ANTONY  
Tél: +33 (0) 1 40 96 20 50  
Fax: +33 (0) 1 40 96 20 60  
[www.honeywell.com/security/fr](http://www.honeywell.com/security/fr)

#### Duitsland

Novar GmbH  
Johannes-Mauthe-Str.14  
D-72458 Albstadt  
Tel: +49 (0) 7431/801-0  
Fax: +49 (0) 7431/801-1220  
[www.honeywell.com/security/de](http://www.honeywell.com/security/de)

#### Italië

Via della Resistenza, 53/59  
20090 Buccinasco - Milano  
Tel: +39 02 4888 051  
Fax: +39 02 4888 05533  
[www.honeywell.com/security/it](http://www.honeywell.com/security/it)

#### Spanje

C/ Mijancas 1, 3ª Planta  
28022 Madrid  
Tel: +34 902 667 800  
Fax: +34 902 932 503  
[www.honeywell.com/security/es](http://www.honeywell.com/security/es)

#### Nederland

Ampèrestraat 14  
1446 TR Purmerend  
Tel: +31 0299 410200  
Fax: +31 0229 410201  
[www.honeywell.com/security/nl](http://www.honeywell.com/security/nl)

#### Zuid-Afrika

5 Platinum Close  
Longmeadow Business Estate East  
Modderfontein  
Johannesburg  
Tel: +27 (0) 11 574 2522  
Fax: +27 (0) 11 574 2539  
[www.honeywell.com/security/za](http://www.honeywell.com/security/za)

