

# Caso Práctico



**Honeywell**

**Calderón Sport: primer puesto en seguridad**

## El cliente

Calderón Sport es una empresa líder de reconocido prestigio dentro del sector de venta de moda y artículos deportivos, con 24 años de experiencia tanto como fabricante como comercializador de los mismos. Actualmente cuenta con 24 locales propios y 9 franquiciados en varias zonas de España, donde en total trabajan más de 300 personas. Todos sus locales cuentan con una amplia gama de accesorios para cualquier deporte y ropa de las mejores marcas.

Calderón Sport es parte del grupo Calderón, que además de las tiendas de deporte cuenta con una cadena de agencias de viaje y de autoescuelas. Un gran grupo empresarial con un prometedor futuro ante sí.

## La situación:

Las tiendas de Calderón Sport son muy conocidas, y sobre todo, apreciadas por el público más joven que siempre busca las últimas novedades en vestuario deportivo. Los problemas a los que se enfrentan las actividades comerciales son de sobra conocidos por todos los profesionales de la seguridad. Una larga lista que comienza por los robos, atracos e incluso actos vandálicos contra las instalaciones. Para proteger a sus clientes tanto como a sus dependientes, mercancía e instalaciones, la empresa necesitaba un sistema de seguridad muy fiable.

## La solución:

Rafael Hernández, Gerente de Tecnologías Aplicadas de la Seguridad (TAS) estudió las características de su cliente. Basándose en sus necesidades, TAS propuso a su cliente la central de intrusión "Galaxy Classic" de Honeywell, ideal para las medianas y pequeñas tiendas. Rafael Hernández comenta: "La efectividad de un sistema de seguridad reside en saber elegir los equipos adecuados para las necesidades concretas de cada instalación".

Usando la central "Galaxy Classic" junto a los detectores de movimiento Honeywell, TAS consiguió ofrecer a Calderón Sport un producto que se adaptaba a sus necesidades. Es decir, sencillo, de bajo coste y además, altamente fiable.

Galaxy Classic es el equipo ideal para las cadenas de tiendas retail, ya que es un equipo con prestaciones de alta tecnología adaptada a las nuevas comunicaciones por IP, capaz con ello de simplificar al mínimo el cableado de la instalación y así, conseguir una mayor rapidez en la misma. Lo que para Calderón Sport es más importante aún, es la posibilidad de recibir las alertas de alarmas en tiempo real a través de SMS.

Dado que el negocio sigue expandiéndose, el número de empleados y las zonas necesarias en el sistema de intrusión también ha ido ampliándose en el tiempo. Por ello, la gestión del sistema de seguridad de la cadena ya no podía ser tan sencillo como era en sus inicios, cuando las tiendas eran más pequeñas y con menos empleados.

### Más información en:

[www.honeywell.com/security/es](http://www.honeywell.com/security/es)

Fax: +34 902 932 503

Email : [seguridad@honeywell.com](mailto:seguridad@honeywell.com)

### Honeywell Security & Data Collection

C/ Mijancas nº1, 3ª planta

Poligono Industrial Las Mercedes

28022 Madrid, España

Tel: +34 902 667 800

[www.honeywell.com](http://www.honeywell.com)

Anticipándose a su futuro y continuo crecimiento, Calderon quería un sistema que admitiera y grabara el mayor número de eventos durante un largo periodo de tiempo. Gracias al amplio registro de Galaxy Classic, el sistema podía grabar todos los eventos que sucedían en los negocios y los mantenía durante el tiempo necesario, dando muestra de la validez del sistema durante los próximos años.

Las funciones de Galaxy no se limitan solamente al ámbito de la seguridad, sino que gracias al registro de eventos arriba nombrado, la propiedad puede controlar los horarios de salida y entrada de los empleados y del personal de limpieza. También el sistema se pudo integrar con el control de incendios y de accesos que ya había instalados en las tiendas.

## Las ventajas: un negocio en plena forma

TAS se ocupa de que la seguridad en las tiendas esté garantizada para que el personal de Calderón Sport se preocupe solamente de dar el mejor servicio a sus clientes, con toda tranquilidad.

Calderón Sport destaca por su esfuerzo en convertirse en la primera franquicia del deporte en la zona centro de España, ante este gran desafío, Blas Calderón, Presidente de la compañía, resalta la importancia de trabajar junto a un socio como Honeywell Security: "Es reconfortante saber que tenemos el respaldo de un socio como Honeywell, que está preparado para apoyarnos durante todo nuestro proceso de expansión. Además, gracias al sistema de seguridad implantado, hemos reducido pérdidas y en consecuencia, hemos mejorado la rentabilidad de nuestro negocio".

## TAS, nuestro socio estratégico:

TAS fue creada en enero de 1992 y es uno de los más importantes socios de Honeywell Security especializado en el sector retail. Dentro del mercado español se distinguen por la cuidada atención y asistencia que dedican a sus clientes. TAS ha elegido a Honeywell Security como su socio estratégico por la formación técnica y calidad de su equipo humano, que siempre ha estado respaldando a TAS en todas sus instalaciones.



## Los productos:

- Panel de control Galaxy Classic
- Teclado LCD alfanumérico Mk7
- Lector de proximidad MAX03
- Fuente de alimentación Galaxy 3A
- Contactos magnéticos
- Sensor de movimiento de Doble Tecnología DT7235T CE



# Honeywell